

SMART Закупка

11 ноября 2023

Как ошибаются закупщики?

Закупщики могут ошибаться в следующих случаях:

- Неправильное понимание потребностей клиента: закупщик может не учесть все требования клиента к товару или услуге, что приведет к неудовлетворенности клиента и возможному отказу от сотрудничества.
- Выбор неподходящего поставщика: закупщик может выбрать поставщика, который не может обеспечить требуемое качество товара или не способен выполнить заказ в срок.
- Неправильная оценка рынка: закупщик может недооценить конкуренцию на рынке или неправильно оценить спрос на товар, что приведет к неправильному выбору стратегии закупок.
- Ошибки в планировании закупок: закупщик может неправильно рассчитать объем закупок или не учесть возможные изменения в ценах на товары, что приведет к перерасходу средств или недостатку товаров на складе.
- Недостаточное внимание к безопасности данных: закупщик может не обеспечить защиту конфиденциальной информации, что может привести к утечке данных или другим негативным последствиям.

Ссылка на статью: [Как ошибаются закупщики?](#)